

Sales Engineer / Technische binnendienst

Functiegroep – Handel – Verkoop

Locatie – Hoofdkantoor Terlouw Rotterdam

Opleiding – Minimaal MBO niv.3

Uren – Fulltime 40 uur

Wat ga je doen?

In de functie van Sales Engineer ben je verantwoordelijk voor de verkoop van Volvo Penta onderdelen, zowel extern als intern. In deze functie zal je bezig zijn op het technische commerciële vlak, je zal klanten zowel telefonisch als aan de balie te woord staan bij technische vragen en bestellingen. Ook zal je veel contact hebben met diversen leveranciers om onze klanten een zo goed mogelijke service te kunnen verlenen. Je verzorgt de bestellingen, behandelt de inkomende en uitgaande goederen en de bijbehorende administratie daarvan.

Wat vragen wij?

Iemand met een hands-on mentaliteit, initiatieven neemt en gestructureerd kan werken. Je hebt gedegen kennis van dieselmotoren en ervaring in de scheepvaart en industriële branche. Daarnaast beschik je over:

- Een MBO+ werk- en denkniveau;
- Kennis van Diesel & Electro techniek;
- Ervaring binnen de scheepvaart en industriële branche;
- Een Rijbewijs B;
- Kennis van de Engels taal in woord en geschrift (Duitse taal is een pre);
- Zelfstandig;
- Flexibele werkinstelling.

Wat bieden wij?

- Een uitdagende functie in een dynamisch en op kwaliteit gerichte organisatie;
- Korte communicatielijnen en een prettig en informele werkomgeving;
- Een enthousiast en gezellig team van collega's;
- Een organisatie die met je meedenkt om het beste uit jezelf te halen;
- Veel verantwoordelijkheid vrijheid en kansen om je verder te ontwikkelen en door te groeien;
- Salaris marktconform en prima secundaire arbeidsvoorwaarden (cao: metaalbewerkingsbedrijven)

Binnen ons bedrijf heerst er een prettige en familiale werksfeer waarbij teamwork, succes en respect voor elkaar van groot belang zijn. Indien je ons team wilt komen versterken, kun je je CV en motivatie sturen naar hr@terlouwrotterdam.com

Acquisitie n.a.v. deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.